

Gestão de KPIs Comerciais

Monte seu dashboard e seu forecast — os dois documentos que transformam número solto em decisão.

1

Dashboard que Gera Decisão

Um bom dashboard responde "o que eu faço agora" — não só "o que aconteceu".

KPI	Meta	Realizado	Ação se estiver abaixo da meta

Gestão de KPIs Comerciais

2

Forecast de Vendas

Base histórica + pipeline atual — não é adivinhação, é cálculo.

Período	Base histórica	Pipeline ponderado	Forecast final
Este mês			
Próximo mês			
Trimestre			

ANÁLISE POR CORTE

Corte	Melhor performance	Pior performance	Ação
Região			
Profissional			
Categoria			